

Relations industrielles Industrial Relations



Publications récentes Recent Publications

Volume 23, numéro 4, 1968

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/027979ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/027979ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

Département des relations industrielles de l'Université Laval

ISSN

0034-379X (imprimé)

1703-8138 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce document

(1968). Publications récentes. *Relations industrielles / Industrial Relations*, 23(4), 708-713. <https://doi.org/10.7202/027979ar>

Tous droits réservés © Département des relations industrielles de l'Université Laval, 1968

Cet article est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

érudit

Cet article est diffusé et préservé par Érudit.

Érudit est un consortium interuniversitaire sans but lucratif composé de l'Université de Montréal, l'Université Laval et l'Université du Québec à Montréal. Il a pour mission la promotion et la valorisation de la recherche.

<https://www.erudit.org/fr/>

de la satisfaction au travail, de la motivation et de l'exercice de l'autorité. On termine cette partie en traitant des problèmes de communications, de discipline et de la façon de réduire la résistance aux changements.

Les parties IV, V et VI traitent plus spécifiquement des problèmes de l'entreprise et des méthodes modernes qui ont été développées pour permettre de les résoudre. On y traite surtout du rôle de l'administration du personnel et des diverses activités qu'elle comporte: recrutement, entraînement, formation, appréciation du personnel, administration des salaires, techniques d'incitation à un rendement supérieur, etc.

La septième partie constitue en quelque sorte la conclusion du volume et traite des responsabilités de la gérance.

André PETIT

L'année sociale 1967, par Guy Spitaels et Simone Lambert, *Études d'économie sociale*, Editions de l'Institut de Sociologie, Université Libre de Bruxelles, 1968, 350 pages.

Cet ouvrage est le huitième d'une série qui débuta en 1960. Il comprend cinq parties intitulées réciproquement: La vie législative, la vie paritaire, la vie syndicale et les programmes sociaux, le visage social de l'Europe, l'emploi et le chômage.

Les auteurs n'entendent nullement entreprendre une étude systématique des événements et des législations qu'ils analysent: leur démarche est essentiellement descrip-

tive et chronologique. L'ensemble, semble-t-il objectif, constitue un instrument de travail précieux pour le chercheur ou pour quiconque se préoccupe de la vie sociale et syndicale en Belgique. Son intérêt pourrait être sensiblement accru en incluant en annexe ou à la fin de chaque étude particulière des références bibliographiques plus précises.

Bernard SOLASSE

The Unions, Structure, Development, and Management, by Marten Estey, *Harcourt, Brace & World Inc.*, New York, 1967, 125 pages.

Cet ouvrage a d'abord été conçu pour aider les étudiants. Après une brève introduction au mouvement syndical américain, il trace un tableau de l'évolution des modèles d'organisation. Ensuite, il fait l'anatomie du syndicalisme et explique comment les syndicats sont administrés. Deux chapitres sont consacrés au comportement des syndicats ainsi qu'à leur rôle vis-à-vis de l'Etat. L'ouvrage se termine avec quelques pages sur l'avenir du syndicalisme.

L'auteur connaît bien le syndicalisme américain. Son ouvrage est bien divisé et très schématique. Il ne fait pas avancer les connaissances en ce domaine, mais il réfère aux bons auteurs sur le sujet. Il peut être utile à ceux qui désirent s'initier au syndicalisme. On remarquera cependant qu'il se limite strictement au syndicalisme des Etats-Unis sans même faire des comparaisons avec ce qui existe ailleurs.

Gérard DION

PUBLICATIONS RÉCENTES

GENERALITES

« Technological Change and Learning in the Computer Industry », by James L. Barr & Kenneth E. Knight, **Management Science**, vol. 14, no 11, July 1968, pp. 661-682.

« Flexible Pricing of Computer Services », by Seymour Smidt, **Management Science**, vol. 14, no 10, June 1968, pp. B-581-B-600.

« Technological Change and the Level of Employment in Western Europe », by Felix

Paukert, **British Journal of Industrial Relations**, vol. VI, no 2, July 1968, pp. 139-156.

« The Swedish Experience with Industrial Democracy », by Richard B. Peterson, **The British Journal of Industrial Relations**, vol. VI, no 2, July 1968, pp. 185-204.

« Technical Progress and Technical Schools », by Svetozar Pejovich, **Review of Social Economy**, vol. XXVI, no 1, March 1968, pp. 40-50.

- « La défense du consommateur en Suède », par Raoul Dancho, **Revue des Etudes Coopératives**, XLXI^e année, no 152, 1968, pp. 123-129.
- « Automation: révolution permanente », par M. Elgozy, **Humanisme et entreprise**, no 48, avril 1968, pp. 1-21.
- « L'homme dans l'entreprise, sa participation », par M. Perot, **Humanisme et entreprise**, no 48, avril 1968, pp. 45-69.
- « New Careers Can Be Created for the Poor! », par Rifat Barokas, **Training and Development Journal**, vol. 22, no 8, August 1968, pp. 12-15.
- « Applications of a University Course in Human Relations », par Ronald J. Burke, **Training and Development Journal**, vol. 22, no 8, August 1968, pp. 48-58.
- « The Computer Industry's Great Conscience », by Gilbert Burck, **Fortune**, August 1968, pp. 92-98.
- « Goals of Management and Goals of Union — can both needs be satisfied », by Richard B. Peterson, **The Personnel Administrator**, vol. 13, no 5, Sept.-Oct. 1968, pp. 37-42.
- « Job Worth and the Computer », by Kenneth E. Foster, **Personnel Journal**, vol. 47, no 9, Sept. 1968, pp. 619-627.
- « The Role of Business and Business Schools in Raising Ethical Standards in Business », by Nathan A. Baily, **MSU Business Topics**, vol. 16, no 2, Spring 1968, pp. 29-33.
- « Situation des sciences sociales aux Etats-Unis », par Bertrand de Jouvenel, **Analyse et Prévision**, Tome V, no 5, mai 1968, pp. 319-336.
- « Pour une Ecole d'application des sciences sociales, suivi d'un débat autour de cette question », par Henri Mendras, **Analyse et Prévision**, Tome V, no 5, mai 1968, pp. 336-349.
- « Production, emploi, productivité: niveaux comparés dans douze pays industrialisés », par Augus Maddison, **Analyse et Prévision**, Tome V, no 6, juin 1968, pp. 387-403.
- « Les rapports entre l'Etat national et l'entreprise étrangère », par Gilles-Y. Bertin, **Analyse et Prévision**, Tome VI, nos 1-2, juillet-août 1968, pp. 459-473.
- « La réforme économique en U.R.S.S. », par Keith Bush, **Le contrat social**, vol. XII, no 1, janv.-mars 1968, pp. 35-46.
- Information sur les sciences sociales**, vol. VII, no 1, février 1968, 255 pp.
- « Essai de caractérisation de la recherche opérationnelle », par R. Cruon, **Revue française d'informatique et de recherche opérationnelle**, 2^e année, no 8, mars-avril 1968, pp. 41-51.
- « Chercheurs opérationnels ou technocrates? », par M. Sakarovitch, **Revue française d'informatique et de recherche opérationnelle**, 2^e année, no 8, mars-avril 1968, pp. 51-57.
- « Représentations matricielles de perspectives de population active », par Léon Tabah, **Population**, 23^e année, no 3, mai-juin 1968, pp. 437-477.
- « L'enseignement de la démographie en France », par Elisabeth Garlot, **Population**, 23^e année, no 3, mai-juin 1968, pp. 499-509.
- « Conditions de vie et d'emploi des jeunes travailleurs, résultats de deux enquêtes, présentation d'un cahier de l'INED », par Claude Vimont, **Population**, 23^e année, no 3, mai-juin 1968, pp. 509-535.
- « Constitutional Law and Economic Liberty », by Jo Desha Lucas, **The Journal of Law & Economics**, vol. XI, April 1968, pp. 5-35.
- « Adam Smith, Adam Ferguson, and the Division of Labour », by Ronald Hamowy, **Economica**, 48th year, vol. XXXV, no 139, August 1968, pp. 249-260.
- « Review Article: Some New Looks at the Problem of Relations Between Traditional Societies and Modernization », by S.N. Eisenstadt, **Economic Development and Cultural Change**, vol. 16, no 3, April 1968, pp. 436-451.
- « Planificateurs et planification aux Etats-Unis », par Charles Roig, **L'Actualité Economique**, 44^e année, no 1, avril-juin 1968, pp. 81-128.
- « Technical Progress, Profits, and Growth », by W.A. Eltis, **Oxford Economic Papers**, vol. 20, no 2, July 1968, pp. 162-195.
- « Le pouvoir d'achat de l'ouvrier français au cours d'un siècle: 1840-1940 », par J. Lhomme, **Le mouvement social**, no 63, avril-juin 1968, pp. 41-71.

« Factor Supply and Technological Change », par Maurice Wilkinson, **The American Economic Review**, vol. LVIII, no 1, March 1968, pp. 120-128.

« Planning in a Surplus Labor Economy », by Louis Lefebvre, **The American Economic Review**, vol. LVIII, no 3, Part 1, June 1968, pp. 343-374.

« Women in Business: The Invisible Bar », by Caroline Bird with Sara Welles Briller, **Personnel**, vol. 45, no 3, May-June 1968, pp. 29-36.

« Les aspects macro-économiques de la politique des revenus », par C.T. Saunders, **Cahiers de l'Institut international d'Etudes Sociales**, 2e année, no 6, janvier-mars 1968, pp. 21-35.

« Les syndicats, les employeurs et la formation d'une politique économique nationale », par R.W. Cox, **Cahiers de l'Institut international d'Etudes Sociales**, 1ère année, no 5, oct-déc. 1967, pp. 629-652.

« The Priority Given to Heavy Industry in Socialist Economic Planning », by P.F.W. Preece, **Science & Society**, vol. XXXII, no 3, Summer 1968, pp. 288-300.

« The Making of the Welfare State in England: A Summary of Its Origin and Development », by Kathleen Woodroffe, **Journal of Social History**, vol. 1, no 4, Summer 1968, pp. 303-325.

« Economic Security and Social Conflict in America: The Early Twentieth Century, Part II », by Roy Lubove, **Journal of Social History**, vol. 1, no 4, Summer 1968, pp. 325-351.

« On 'Ideology and Indian Planning' (Comment) », by A. Vasudevan, **The American Journal of Economics and Sociology**, vol. 27, no 2, April 1968, pp. 214-217.

TRAVAIL ET MAIN-D'OEUVRE

« Le marché du travail et l'inflation », **Cahiers de l'Institut international d'Etudes Sociales**, 2e année, no 6, janv.-mars 1968, 265 pp.

« Urban Unemployment and Economic Growth in Africa », by C.R. Frank, Jr., **Oxford Economic Papers** (New Series), vol. 20, no 2, July 1968, pp. 250-275.

« Social Implications of United States Manpower Training Program », by Edmund A.

Kurth, **Review of Social Economy**, vol. XXVI, no 1, March 1968, pp. 71-85.

« Labor Reserves and the Phillips Curve », by N.J. Simler and Alfred Tella, **The Review of Economics and Statistics**, vol. XLX, no 1, Feb. 1968, pp. 32-50.

« Unemployment and the Rate of Change of Money Wage Rates in the United Kingdom 1862-1963: A Reappraisal », by A.G. Hines, **The Review of Economics and Statistics**, vol. XLX, no 1, Feb. 1968, pp. 60-68.

« Manpower Planning in East Africa », by E.R. Rado, **The East African Economic Review**, (New Series), vol. 3, no 1, June 1967, pp. 1-31.

« Fuller Employment with Uptrending Prices: The 1968 Economic Report », by Irving H. Siegel, **Journal of Economic Issues**, vol. 11, no 1, March 1968, pp. 31-45.

DIRECTION DU PERSONNEL

« Le perfectionnement des fonctionnaires », par Seamus Gaffney, **Revue internationale des sciences administratives**, vol. XXXIV, no 1, 1968, pp. 32-39.

« Creative Leadership in a Changing World », by Max Lerner, **Personnel**, vol. 45, no 3, May-June 1968, pp. 8-14.

« What Management Expects of Recruiters », by Roger H. Hawk, **Personnel**, vol. 45, no 3, May-June 1968, pp. 36-46.

« Avancement du personnel dans un corps hiérarchisé en extinction », par J.-L. Guignard, **Revue française d'informatique et de recherche opérationnelle**, 2e année, no 8, mars-avril 1968, pp. 91-107.

« Motivation for Work Preference », by Thomas A. Natiello, **MSU Business Topics**, vol. 16, no 2, Spring 1968, pp. 57-65.

« Leadership Styles and Systems Management, More Direction, Less Confusion », by Lawrence L. Steinmetz, **Personnel Journal**, vol. 47, no 9, Sept. 1968, pp. 650-655.

« Why Management Development Goes Wrong: Five Reasons », by Daniel M. Glasner, **Personnel Journal**, vol. 47, no 9, Sept. 1968, pp. 655-659.

« The Image Gap and Motivation », by Robert L. Berra, **The Personnel Administrator**, vol. 13, no 5, Sept.-Oct. 1968, pp. 30-37.

« People in Organizations — A Case for Team Training », by Newton Margulies and Anthony P. Raia, **Training and Development Journal**, vol. 22, no 8, August 1968, pp. 2-12.

« Training in Leadership », by Jonkheer L.T.A. Alting von Geusau, **Training and Development Journal**, vol. 22, no 8, August 1968, pp. 15-20.

« Comment peut-on parler d'une formation permanente ? », par M. Gourbault, **Humanisme et Entreprise**, no 48, avril 1968, pp. 21-45.

« Les problèmes de perfectionnement des cadres dirigeants », par M. Vallée, **Humanisme et Entreprise**, no 48, avril 1968, pp. 69-78.

« Economic Role and Community Involvement of Business Executives », by Kent P. Schwirian and Margaret L. Helfrich, **The Sociological Quarterly**, vol. 9, no 1, Winter 1968, pp. 64-73.

« Under what Circumstances Can a Unionized Company Use Testing for Promotion ? », by Richard E. Biddle and Laureen M. Jacobs, **Personnel Psychology**, vol. 21, no 2, Summer 1968, pp. 149-179.

« Needs and Need Satisfaction Among Clerical Workers in Complex and Routine Jobs », by Michael Beer, **Personnel Psychology**, vol. 21, no 2, Summer 1968, pp. 209-223.

« The Pattern of Personal Response Arising during the Office Work Day », by Thomas M. Nelson and S. Howard Bartley, **Occupational Psychology**, vol. 42, no 1, January 1968, pp. 77-85.

ORGANISATION ET GESTION DE L'ENTREPRISE

« Les entreprises en forme de conglomérats », par Philippe Derouin, **Analyse et Prévision**, Tome VI, nos 1-2, juillet-août 1968, pp. 473-481.

« A System Study of Policy Formulation in a Vertically-Integrated Firm », by Edward B. Roberts, Dan I. Abrams, and Henry B. Weil, **Management Science**, vol. 14, no 12, August 1968, pp. B-674-B-695.

« A System Diagram of the Functions of a Manager », by Richard A. Goodman, **California Management Review**, vol. X, no 4, Summer 1968, pp. 27-39.

« Readiness for Management Development: An Exploratory Note », by Craig C. Lundberg and Robert E. Sproule, **California Management Review**, vol. X, no 4, Summer 1968, pp. 73-81.

« Affluent Worker: Job Evaluations: IR », by J. Goldthorpe, D. Lockwood, F. Bechhofer and J. Platt, **Personnel**, vol. 1, no 10, sept. 1968, pp. 15-19.

« Educating Potential Managers about the Computer », by Daniel Couger, **California Management Review**, vol. XI, no 1, Fall 1968, pp. 47-59.

« Innovation in Marketing: An Organizational Behavior Perspective », by Kenneth E. Knight and Yoram Wind, **California Management Review**, vol. XI, no 1, Fall 1968, pp. 67-79.

« Local Government Expenditures: A Social Welfare Analysis », by Thomas M. Henderson, **The Review of Economics and Statistics**, vol. L, no 2, May 1968, pp. 156-164.

« Are Elected Mayors a Threat to Managers? », by David A. Booth, **Administrative Science Quarterly**, March 1968, vol. 12, no 4, pp. 572-590.

« Organizational Structure and Managerial Decision Behavior », by Vaughn Blankenship and Raymond E. Miles, **Administrative Science Quarterly**, vol. 13, no 1, June 1968, pp. 106-121.

QUESTIONS ECONOMIQUES

« La répartition du pouvoir de décision en matière de détermination des salaires, **Cahiers de l'Institut International d'Études Sociales**, 1ère année, no 5, oct.-déc. 1967, pp. 587-629.

« US Economic Policy toward the Developing Countries », by Harry G. Johnson, **Economic Development and Cultural Change**, vol. 16, no 3, April 1968, pp. 357-385.

« Import Substitution and Productivity Growth », by Henry J. Bruton, **The Journal of Development Studies**, vol. 4, no 3, April 1968, pp. 306-327.

« The Economics of Sharing Computers », by Bernhard Schwab, **Harvard Business Review**, Sept.-Oct. 1968, pp. 61-71.

« Domaines et méthodes des sciences économiques », par Henri Guitton, **Revue d'Eco-**

nomie Politique, 78e année, no 3, mai-juin 1968, 563 pp.

« Un modèle d'affectation optimale des ressources entre l'économie et le système éducatif », par J. Benard, *Metroeconomica*, vol. XIX, no 1, Gennaio-Aprile 1967, pp. 1-33.

« Productivity and Growth in Manufacturing Industry: Some Reflections on Professor Kaldor's Inaugural Lecture », by J.N. Wolfe, *Economica*, 48th year, vol. XXXV, no 138, May 1968, pp. 117-127.

« Optimal Growth and Continual Planning Revision », by S. Goldman, *The Review of Economic Studies*, vol. XXXV, (2), no 102, April 1968, pp. 145-155.

« Education as a Source of Economic Growth », by William L. Miller, *Journal of Economic Issues*, vol. 1, no 4, Dec. 1967, pp. 280-297.

« The Import-Substitution Strategy of Economic Development », by Robert J. Alexander, *Journal of Economic Issues*, vol. 1, no 4, Dec. 1967, pp. 297-309.

« The Political Economy of Poverty; Institutional and Technological Dimensions », by David Hamilton, *Journal of Economic Issues*, vol. 1, no 4, Dec. 1967, pp. 309-321.

« The Entrepreneur », *American Economic Review*, vol. LVIII, no 2, May 1968, pp. 60-99.

« Econometric Models: Their Problems and Usefulness », *American Economic Review*, vol. LVIII, no 2, May 1968, pp. 99-155.

« The New Political Economy », by William C. Mitchell, *Social Research*, vol. 35, no 1, Spring 1968, pp. 76-111.

« Liquidity Traps for Money, Bank Credit, and Interest Rates », by Karl Brunner and Allan H. Meltzer *The Journal of Political Economy*, vol. 76, no 1, Jan.-Feb. 1968, pp. 1-38.

« Welfare Economics, Economic Growth and the Choice of Techniques », by S.K. Nath, *The Journal of Development Studies*, vol. 4, no 2, Jan. 1968, pp. 220-241.

« The Economic Development of Japan 1870 to 1920: A Review Article », by Seymour Broadbridge, *The Journal of Development Studies*, vol. 4, no 2, January 1968, pp. 241-268.

RELATIONS INDUSTRIELLES

« The Role of Psychology in Labor Relations », by Richard A. Eisinger and Marvin J. Levine, *Personnel Journal*, vol. 47, no 9, September 1968, pp. 643-650.

« Collective Bargaining: A Union's Program for Reducing Conflict », by Irving Stern and Robert F. Pearce, *Personnel*, vol. 45, no 3, May-June 1968, pp. 61-73.

« Time in Bargaining Negotiations », by Bruno Contini, *The American Economic Review*, vol. LVIII, no 3, Part 1, June 1968, pp. 374-394.

« The Appeals Board of the Irish Congress of Trade Unions », by K.I. Sams, *British Journal of Industrial Relations*, vol. VI, no 2, July 1968, pp. 204-220.

« The Australian and Indian Industrial Relations Systems: A Comparison », by B.N. Datar, *Indian Journal of Industrial Relations*, vol. 4, no 1, July 1968, pp. 105-119.

« Les négociations collectives dans les pays d'Afrique », par B.C. Roberts et L. Greyfié de Bellecombe, *Cahiers de l'Institut International d'Etudes Sociales*, 1ère année, cahier 3, avril-juin 1967, 387 pp.

« Le rôle de l'Etat dans les relations professionnelles », *Cahiers de l'Institut International d'Etudes Sociales*, 1ère année, no 4, juil.-août 1967, pp. 389-519.

SOCIOLOGIE-PSYCHOLOGIE

« Process Technology and Powerlessness », by Michael A. Smith, *The British Journal of Sociology*, vol. XIX, no 1, March 1968, pp. 76-89.

« A Theory of Organization and Change within Value-Attitude Systems », by Milton Rokeach *The Journal of Social Issues*, vol. XXIV, no 1, January 1968, pp. 13-35.

Information sur les sciences sociales, vol. VII, no 2, avril 1968, 266 pp.

SYNDICALISME

« Origines et fonctions des dirigeants syndicaux dans les pays en voie de développement », *Cahiers de l'Institut International d'Etudes Sociales*, 1ère année, cahier 4, juil.-sept. 1967, pp. 519-580.

« Le développement économique et le mouvement ouvrier », par Adolf Sturmthal, *Cahiers de l'Institut International d'Etudes Sociales*, 1ère année, cahier 4, juil.-sept. 1967, pp. 565-580.

« The Status and Role of Local Union Leaders », by N.R. Sheth & S.P. Jain, **Indian Journal of Industrial Relations**, vol. 4, no 1, July 1968, pp. 70-89.

« Competitive Unionism in a New Industrial Centre », by C.P. Thakur, **Indian Journal of Industrial Relations**, vol. 4, no 1, July 1968, pp. 89-105.

« American Unionism: From Protest to Going Concern », by Jack Barbash, **Journal of Economic Issues**, vol. 11, no 1, March 1968, pp. 45-60.

« Communism and Factionalism in the United Automobile Workers, 1939-1947 », by James R. Prickett, **Science and Society**, vol. XXXII, no 3, Summer 1968, pp. 257-278.

« Those Newly Militant Government Workers », by Irwin Ross, **Fortune**, August 1968, pp. 104-109.

« L'action sociale », par Claude Durand,

Eliane Baumfelder, Sabine Erbès-Seguin, Daniel Vidal, **Sociologie du Travail**, 10e année, no 2, avril-juin 1968, pp. 113-231.

« La représentativité des organisations syndicales », par Gérard Adam, **Revue Française de Science Politique**, vol. XVIII, no 2, avril 1968, pp. 278-315.

« L'Éducation ouvrière dans les syndicats québécois », par Françoise Côté, **Technique**, 42e année, no 5, juin 1968, pp. 13-18.

LEGISLATION DU TRAVAIL

« Aperçu sur la législation sociale », par P.R. Kaim-Caudle, **Revue Internationale des sciences administratives**, vol. XXXIV, no 1, 1968, pp. 53-62.

SECURITE SOCIALE

« Guaranteed Income or Guaranteed Work? », by George Gallup, **Social Service Outlook**, vol. 3, no 8, oct. 1968, pp. 13-15.

LIVRES REÇUS BOOKS RECEIVED

BIESANZ, John and BIESANZ, Mavis, **Modern Society**, Third Edition, Prentice-Hall, Inc., New Jersey, 1968, 739 pp.

WRIGHT, Peter L., **The Coloured Worker in British Industry**, Institute of Race Relations, Oxford University Press, 1968, 245 pp.

SHACKLE, G.L.S., **Expectations Investment and Income**, Second Edition, Oxford University Press, 1968, 130 pp.

BASS, Bernard M., **Organizational Psychology**, Allyn and Bacon, Boston, 1968, 459 pp.

WADIA, Maneck S., **Management and the Behavioral Sciences**, Allyn and Bacon, Boston, 1968, 541 pp.

Subject Guide to Publications of the International Labour Office, 1919-1964, Bibliographical contributions no 25, International Labour Office, Central Library and Documentation Branch, Geneva, 1967, 478 pp.

Wages Rates, Salaries and Hours of Labour / Taux de salaire, traitements et heures de travail, Rapport no 49, Direction de l'économie et des recherches, ministère du Travail du Canada, Ottawa, 1966, 434 pp.

KRUGER, Arthur & MELTZ, Noah M., **The Canadian Labour Market, Readings in Man-**

power Economics, Centre for Industrial Relations, University of Toronto, 1968, 312 pp.

WHITTLESEY, C.R. and WILSON, J.S.G., **Essays in Money and Banking in Honour of R.S. Sayers**, Oxford at the Clarendon Press, 1968, 327 pp.

ROCHE, F., **Lexique du marketing**, Entreprise Moderne d'Édition, Paris, 1968, 106 pp.

FLOOD, Maxwell, **Payment Systems and their Development in the Railway Running Trades**, Economics and Research Branch, Canada Department of Labour, Ottawa, 1968, 106 pp.

CLARK, Thomas D., **The Emerging South**, Second Edition, Oxford University Press, New York, 1968, 341 pp.

ZIELINSKI, J.G., **On the Theory of Socialist Planning**, Oxford University Press, Ibadan, 1968, 170 pp.

SPITAELS, Guy & LAMBERT, Simone, **L'année sociale 1967**, Editions de l'Institut de Sociologie, Université Libre de Bruxelles, 1968, 350 pp.

PEACH, Ceri, **West Indian Migration to Britain**, Institute of Race Relations, Oxford University Press, 1968, 122 pp.